

Gosol Energy Group AB offentliggör årsredovisning för 2024

Gosol Energy Group AB offentliggör härmed årsredovisning för 2024. Rapporten finns tillgänglig som bifogat dokument samt på bolagets hemsida (www.gosol.se). Nedan följer en sammanfattning av rapporten.

Sammanfattning

- Årets nettoomsättning uppgick till 189 857 257 kr (275 847 448)
- Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 5 936 583 kr (31 254 886)
- Årets vinstmarginal uppgick till 3,0% (11,3%)
- Koncernens likvida medel vid årets slut uppgick till 36 763 358 kr (53 134 419). Det fanns inga räntebärande skulder i Koncernen vid årets slut.
- Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna om 0,02 kr per aktie för räkenskapsåret 2024 eller total 1 685 503 kr.

VD-kommentar

Den 1 april tillträdde jag som VD för Gosol Energy Group. Detta i en period där såväl branschen som Gosol har stora utmaningar. Global osäkerhet, både vad gäller handel- och säkerhetspolitik, en osäker konjunktur, föränderlig efterfrågan, inflation och hög konkurrens har alla påverkat förutsättningarna för branschen och Gosol. Samtidigt är underliggande fundament för solcellsbranschen kanske mer positiv än någonsin. Energimyndigheten kom nyligen med en uppdaterad kortsiktsprognos vad gäller energianvändning och energitillförsel. I Energimyndighetens prognos beräknas solkraft öka med cirka 190 procent medan batterier i fastigheter med 270 procent de närmaste 5 åren. Men som VD för ett företag är det svårt att enbart förlita sig på underliggande fundamenta och omvärldsanalyser. Istället är det min uppgift att säkerställa att Gosol har rätt förutsättningar att leverera bästa möjliga utfall här och nu givet underliggande förutsättningar och omvärldssituationen. Omvärlden förändras snabbt och branschen har åtskilliga gånger överträffat prognoser och bedömningar på ett sätt som överraskat såväl branschen som politiker.

Under mina 6 år på Gosol har jag arbetat väldigt operativt med att säkerställa teknisk kompetens och leveranskapacitet för att fullfölja de åtagande vi har som leverantör. Anledningen till att jag blev tillfrågad att axla VD-rollen var behovet att lyfta fram vikten av det operativa arbetet här och nu. Det kommer även bli min första och främsta uppgift som VD för Gosol – att säkerställa en effektiv och lönsam organisation oavsett omvärldsförutsättningar. Detta kräver att Gosol fortsätter vara en flexibel organisation som både kan accelerera vid en oförutsedd ökad efterfrågan, liksom kostnadsbespara vid en oförutsedd minskad efterfrågan. Vidare måste vi säkerställa att vara agila vad gäller introduktion av nya produkter såväl som tillämpningen och användningen av befintliga produkter. Därtill måste vi också säkerställa att vi fortsätter vara ett tillväxtbolag som långsiktigt överpresterar i relation till hur branschen utvecklas över tid.

Konjunkturen och omvärldsläget för inledningen av räkenskapsåret 2025 bedöms fortfarande som osäkert. Tullar, räntor och geopolitiska situationer har alla potential att inverka på leveranskedjor och prisnivåer. Vi fortsätter arbetet med att säkerställa en kostnadseffektiv, men flexibel organisation. Våra partnerskap med energibolag och andra marknadsaktörer fortsätter vara en viktig del av vår omsättning, samtidigt ser vi att B2B-segmentet ökar procentuellt som del av omsättningen i relation till konsumentmarknaden. Detta är något jag tror på och kommer arbeta med att vidareutveckla.

Som VD för Gosol Energy Group ser jag fram emot att fortsätta vår resa och att leda omställningen av samhället och energisystemet till 100 procent fossilfri elproduktion och en elektrifierad transportsektor. Med ett tydligt fokus på kvalitet, långsiktighet, kundnöjdhet och hållbar tillväxt, är jag övertygad om att vi kommer att fortsätta skapa värde för våra aktieägare, kunder och samhället i stort. Jag vill också rikta ett stort tack till avgående VD Jimmy Stensson för det arbete och engagemang han lagt ner på företaget, och som möjliggjort mina förutsättningar att leda, vidareutveckla och förädla Gosol. Tack till alla våra medarbetare, kunder, och aktieägare för ert fortsatta stöd. Tillsammans bygger vi en ljusare och mer hållbar framtid.

Med vänliga hälsningar,

Martin Tornhill

VD, Gosol Energy Group AB

Om Gosol Energy Group

Gosol är en helhetsleverantör inom nyckelfärdiga energilösningar. Koncernen erbjuder ett brett utbud av produkter och tjänster inom segmenten solcellssystem, ladd-infrastruktur, och batterilagring samt tillhörande stöd- och balanstjänster. Målsättning är att vara en ledande aktör i omställningen av samhället och energisystemet till 100 procent fossilfri elproduktion och en elektrifierad transportsektor. Bolaget arbetar utifrån ledorden kvalitet och engagemang med kundrelationen, teknisk kompetens och hållbarhet som grundpelare.

Bolagets kundgrupper och affärsområden är indelat i kategorierna privatkunder (konsumenter), bostadsrättsföreningar, lantbruk, kommersiella fastighetsägare samt energibolag. Bolagets produkt- och tjänsteutbud är anpassat för respektive kundgrupp och affärsområde. Gosol är idag verksamt i södra och mellersta Sverige och finns representerat i regionerna Blekinge, Halland, Jönköping, Kalmar, Kronoberg, Skåne, Stockholm, Sörmland, Västmanland, Uppsala, Västra Götaland, Värmland, Örebro och Östergötland.

Kontaktuppgifter

För ytterligare information, kontakta:

martin.tornhill@gosol.se

